

**Honda** is een **wereldwijd** begrip als ontwerper en producent van moderne, energiezuinige en performante wagens en motorfietsen. Daarnaast is Honda ook toonaangevend in het segment van industriële motoren en power producten zoals buitenboordmotoren en grasmaaiers. Honda staat voor design, voor en door mensen.

**Honda Motor Europe Benelux** is het Sales Headquarter van Honda voor België, Nederland en Luxemburg en staat in voor de verkoop van Motorcycles (moto's & bromfietsen), Cars, Power Products (grasmaaiers, buitenboordmotoren, stroomgroepen), spare parts en accessoires. De producten worden gedistribueerd via een uitgebreid netwerk van verdelers. Voor deze activiteiten rekenen we dagelijks op een 60-tal enthousiaste collega's in onze kantoren in Zellik en Schiphol-Rijk (NL). Zij werken mee aan het realiseren van de droom van zoveel mensen, en dus mogelijks ook jouw droom.

**De Motorcycle Sales afdeling** bepaalt de marketing - en verkoopstrategieën op maat van de markt. Naast sales support bieden we logistieke en administratieve ondersteuning aan het Honda dealernetwerk. Voor deze afdeling zijn we op zoek naar een:

## Motorcycle Sales Section Manager

### Jouw job / verantwoordelijkheden:

- Je bent verantwoordelijk voor het aansturen van de Motorcycle Sales operaties binnen de Belux
- Je stuurt hierbij een team van 2 sales area managers aan:
  - Je bent een uitgesproken people-manager; je inspireert, motiveert en zorgt ervoor dat het team de vooropgestelde targets behaalt
- Je rapporteert aan de Motorcycle Division Manager; in samenspraak met hem werk je een ambitieuze sales strategie uit
- Deze strategie vertaal je in concrete doelstellingen die je implementeert en opvolgt; samen met jouw team en in overleg met de andere afdelingen (marketing, logistiek,...)
- Je maakt marktanalyses en rapporteert hierover, je definieert de juiste KPI's en volgt deze op
- Je maakt het budget op voor jouw area en bewaakt de opvolging hiervan. Je rapporteer hierover op regelmatige basis aan de Motorcycle Division Manager
- Je weet wat er leeft op de markt en kan hierop inspelen. Samen met jouw team volg je het dealernetwerk op en bied je support waar nodig

### Jouw profiel:

- Je hebt een hogere opleiding genoten of bent gelijkwaardig door ervaring
- Je hebt ervaring in het aansturen van een sales team
- Je bent een geboren team-player en weet mensen te motiveren en coachen
- Je bent analytisch sterk en Excel kent voor jou geen geheimen
- Je weet op basis van data een commerciële richting te bepalen
- Je bent gebeten door tweewielers en draagt de droom van Honda mee uit; in het bezit zijn van een motorrijbewijs is onontbeerlijk (of je bent bereid dit te halen)
- Je beheert het Nederlands, Frans en Engels (zowel schriftelijk als mondeling)

### Wat bieden we:

- Een boeiende uitdaging binnen een internationale omgeving waarin gewerkt wordt op basis van wederzijds respect en vertrouwen
- Een bedrijf met een mensgerichte aanpak, dat zijn medewerkers realiseerbare mogelijkheden biedt tot ontwikkeling en initiatief
- Een vast contract met een marktconform salaris, een uitgebreid pakket extralegale voordelen en een bedrijfswagen
- **Wil jij graag deel uitmaken van ons team?** Mail naar: [cara.labath@honda-eu.com](mailto:cara.labath@honda-eu.com)