

**Honda** is een **wereldwijd** begrip als ontwerper en producent van moderne, energiezuinige en performante wagens en motorfietsen. Daarnaast is Honda ook toonaangevend in het segment van industriële motoren en power producten zoals buitenboordmotoren en grasmaaiers. Honda staat voor design, voor en door mensen.

**Honda Motor Europe Benelux** is het Sales Headquarter van Honda in België, Nederland en Luxemburg en staat in voor de verkoop van Motorcycles (moto's & bromfietsen), Cars, Power Products (grasmaaiers, buitenboordmotoren, stroomgroepen), spare parts en accessoires. De producten worden gedistribueerd via een uitgebreid netwerk van verdelers. Voor deze activiteiten rekenen we dagelijks op een 60-tal enthousiaste collega's in onze kantoren in Zellik en Schiphol-Rijk (NL). Zij werken mee aan het realiseren van de droom van zovele mensen, en dus mogelijk ook jouw droom.

Het Customer Service Operations team is verantwoordelijk voor alles 'services' na verkoop; spare parts, accessoires, en branded goods (onderhoudscontracten, loyaliteitsprogramma's,...). Voor deze afdeling zijn we op zoek naar een:

## Aftersales Business Development Specialist

### Jouw job / verantwoordelijkheden:

- Je bedenkt en ontwikkelt commerciële campagnes voor de Honda spare parts, accessoires en loyaliteitsprogramma's en dit voor de Cars en Motorcycles producten
- Je zorgt ervoor dat deze campagnes vertaald worden in concrete acties en werkt hiervoor nauw samen met de Aftersales Area Managers en het Service Division Team
- Je maakt marktanalyses en rapporteert hierover, je definieert de juiste KPI's en volgt deze op
- Je onderhoudt regelmatige contacten met de dealers
- Je weet bijgevolg wat er leeft op de markt en reikt tools en systemen aan die de dealers helpen in het realiseren van hun doelstellingen
- Je rapporteert aan de Manager Customer Service Operations Benelux

### Jouw profiel:

- Je hebt een hogere opleiding genoten of bent gelijkwaardig door ervaring
- Je beschikt over relevante sales ervaring
- Je bent resultaatgericht en weet de juiste prioriteiten te leggen
- Je weet op basis van data een commerciële richting te bepalen
- Je weet mensen te overtuigen en bent een echte team-player
- Je bent analytisch sterk, Excel en PowerPoint kennen voor jou geen geheimen
- Je beheert het Nederlands, Frans en Engels (zowel schriftelijk als mondeling)

### Wat bieden we:

- Een boeiende uitdaging binnen een internationale omgeving waarin gewerkt wordt op basis van wederzijds respect en vertrouwen
- Een bedrijf met een mensgerichte aanpak, dat zijn medewerkers realiseerbare mogelijkheden biedt tot ontwikkeling en initiatief
- Een vast contract met een marktconform salaris, een uitgebreid pakket extralegale voordelen en een bedrijfswagen

### Wil jij graag deel uitmaken van ons team?

Mail naar: [cara.labath@honda-eu.com](mailto:cara.labath@honda-eu.com)